

中国大学生~

2017.05.09









研究梗概与发现

大学生群体画像

产业结构与布局

大学生网购习惯







《2015年全国教育事业发展统计公报》显示,中国高校在校生**3452.38万**人。大学生是积极的消费者,甚至是消费文化的缔造者。关注大学生,必须关注其消费行为及其消费理念。



CNNIC(中国互联网络信息中心)第39次报告显示,中国有**7.31**亿网民。学生是互联网的原住民、网民中最庞大的群体(约5%),借助互联网,大学生在学习、消费与休闲过程中,创造了独特的网络消费景观。



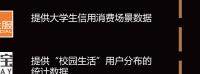
中国校园市场联盟成立于2016年4月,是由与校园市场相关的企事业单位、社会组织自愿结成的非营利性社团;联盟由中国青少年新媒体协会指导,以促进全国校园市场行业交流、校园人才培育、校园创业项目孵化及校园行业自律与规范为主要任务。

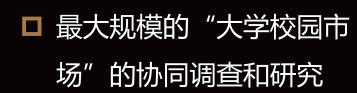
数据来源

campusmarket.com.cn



提供大学生线上信用消费排行 提供大学生信用消费场景数据





研究梗概

中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

面向全国2301所大学 (含普通高校及成教学 校) 26970位在校大 学生发放问卷,回收有 效问卷23172份,覆 盖全国28个省、自治区

及直辖市。

以新浪微博为平台,针对 23个大类、284个产品及 服务品牌采集了2016年 79.37 亿条数据(含 13.61亿条由大学生发布 的数据)及3100万校园 用户的历史数据。

东、支付宝、完美校园、 新东方在线、蚂蚁金服等 7家机构提供大学生群体 垂直领域是消费行为与消 费习惯数据。

跨平台联动 中国校园市场联盟旗下京

来自复旦大学、中国传媒 大学、北京邮电大学及华 东政法大学的专家、学者 组成的学术团队,在既有 数据资料的基础上,进行 专业、深入的数据统计分 析。

学术支持

□ 全方位了解中国 校园市场的宏观 发展状况与微观 实践动态

核心发现

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

■ 2016年,中国大学生消费市场总规模为 6850亿元, 形成了基础生活消费为主,数码产品其次,教育培训 与文化娱乐并存的局面。

□ 在影响大学生消费选择的诸多因素中,产品的质量、 价格、口碑同等重要;朋友推荐、社交媒体、平台推 送三者构成产品信息源。 □ 中国大学生消费带有鲜明的互联网与技术基因,包括易受互联网媒介的影响、借助互联网进行消费、进行互联网内容消费等。

□ 中国大学生消费在地域及学历上存在两极分化 现象;打工兼职、奖助金、借贷金融是除家庭 支持之外的三大主要消费资金来源。

研究梗概与发现

大学生群体画像 〈 产业结构与布局

大学生网购习惯

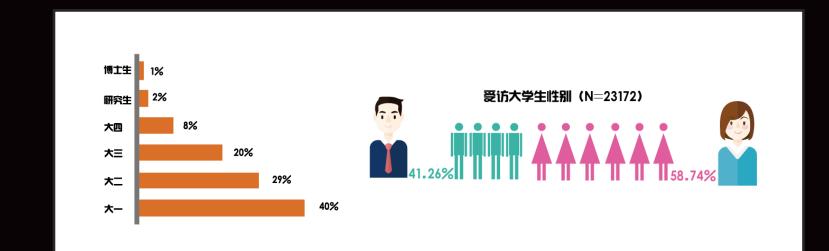
样本概貌 CCMC 中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

受访大学生覆盖城市类别(N=23172)



样本概貌

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



□ 样本分布与中国大学生分 、校园微博活跃大学生用 户分布状况比较吻合,呈现 出三四线城市为主的格局。

消费认知

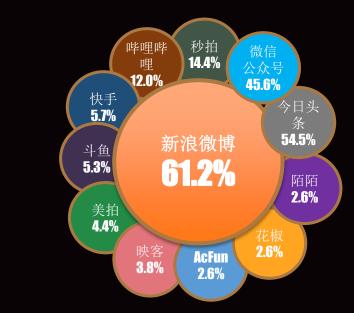
CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

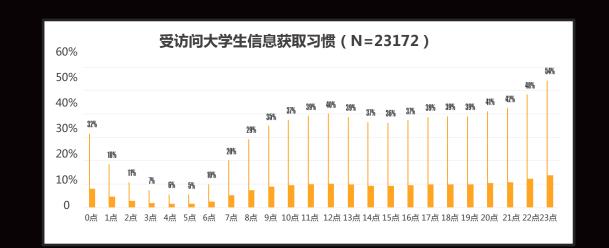




媒介偏向

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn





研究发现

大学生作为互联网的原住民在

媒介选择上有四大倾向:

- □ 社交化倾向
- □ 个性化倾向
- □ 时尚化倾向
- □ 轻量化休闲

经济来源

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

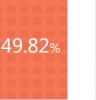


以网店、微商和代购为代表的个体经营,以及网红、主播和个人自媒体为代表的自由兼职成 为大学生群体基于新媒体的主要赚钱方式

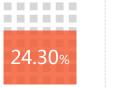
- □ 93.3%的学生生活费靠家庭支持
- □ 46.2%的学生接受过各类政府资助,如助学金、奖学金、勤工助学和助学贷款
- □ 43.2%的学生会采用各种形式的打工兼职,来补充生活费

campusmarket.com.cn





有计划消费



24.30₉

有钱就花

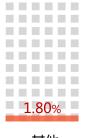


能省则省



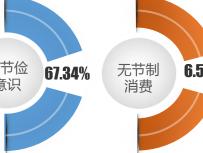
随心所欲







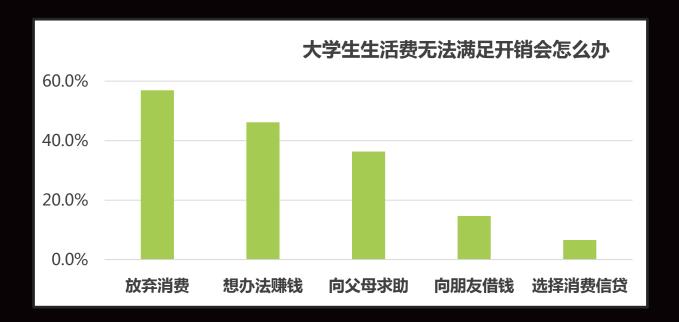






消费观念

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



有计划消费是主流,无节制消费是少数;多样化兼职、想办法赚钱是大学生满足消费欲望的主要方式。

加强学生理性消费意识教育

拓展学生的创业与兼职渠道

研究梗概与发现

大学生群体画像



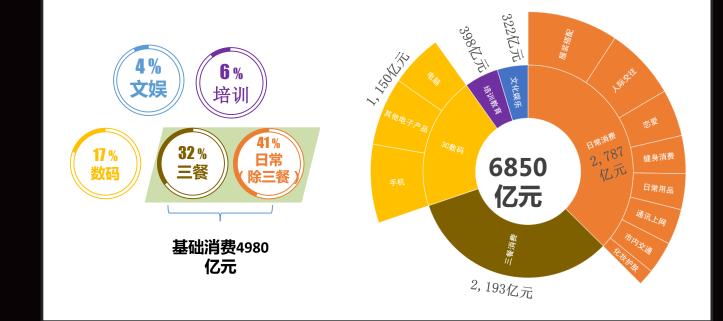
大学生网购习惯





总规模与五大品类

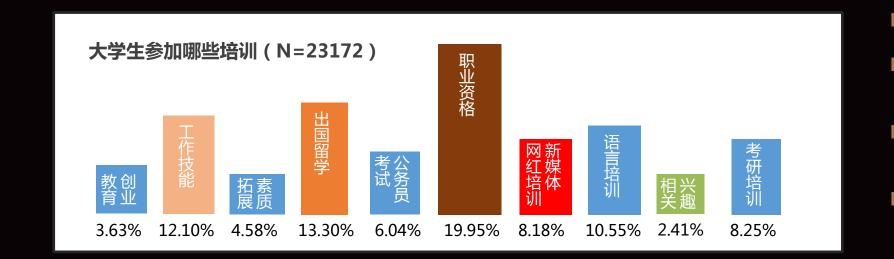
CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



□ 2016年,中国大学生消费市场总规模 为6850亿元,形成了基础生活消费为 主,数码产品其次,教育培训与文化娱 乐并存的局面。

教育培训

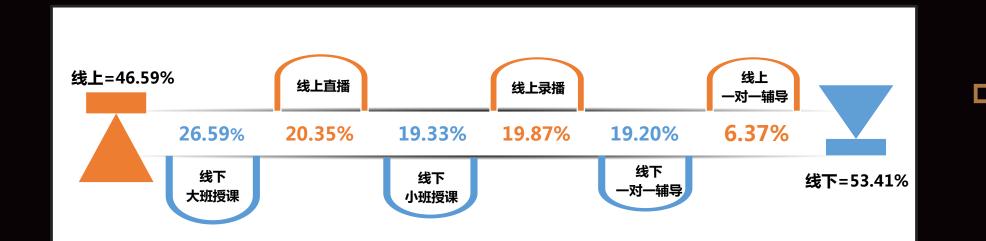
CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



- 年度市场总规模398亿元,人年均消费额度为1153元。
- □ 出国留学是近年来极为热门的大学生 培训领域,其市场规模大、增长速度 快。
- 网红与新媒体领域的相关培训是网络 直播、个人自媒体兴起后新的增长 点。
- □ **13.84%**的受访者表示没有进行过任 何付费培训,意味着大学生培训市场 还存在进一步挖掘的空间。

教育培训

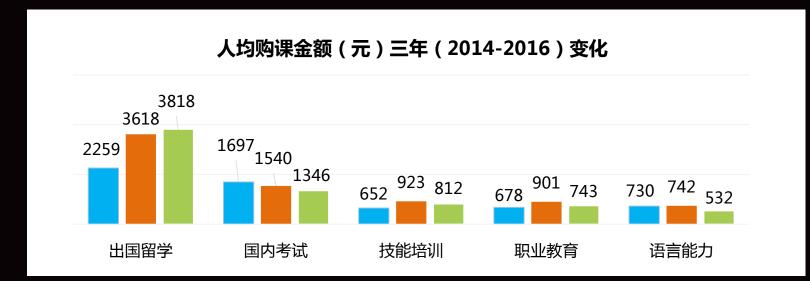
CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



□ 线下授课的比例仍高于 线上,意味着线上教育 前景乐观。

教育培训

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

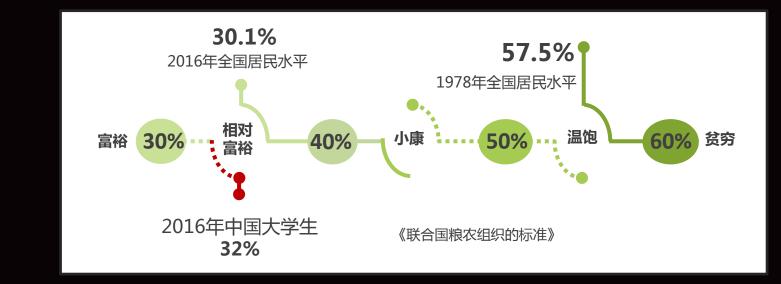


□除出国留学外其他部分的

人均购课金额均下降。

日常生活:饮食

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



- 口 月均三餐支出为705.8元
- □ 恩格尔系数为32%, 达到相对富裕水平。

campusmarket.com.cn



服装配饰



日常用品

月平均:79.4元

总规模:246.9亿元



月平均:119.1元

总规模:370亿元



通讯上网

月平均:78.3元





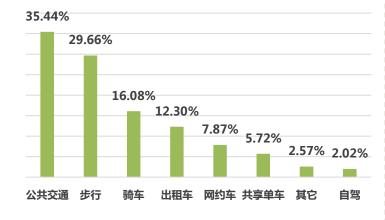




月平均:71.4元







L--------------

月平均:201.6元 总规模:626.5亿元

¥175.3





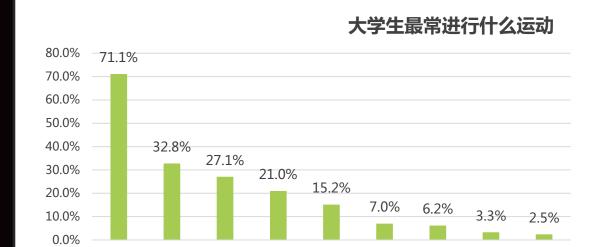






日常生活:健身

CCMC 中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



骑行

游泳

滑雪

武术

潜水

极限运动

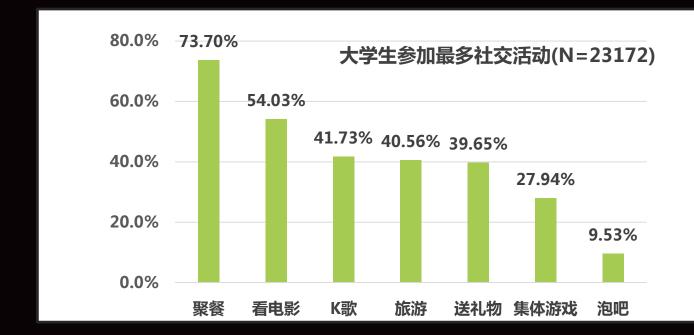
球类运动 室内健身



- □ 年度总规模259.3亿元
- □ 大学生月均消费为83.4元

日常生活:社交

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



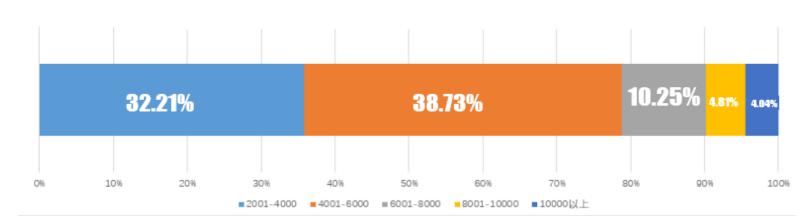
年度总规模819亿元,其中:

- □ 在社交(不含恋爱)上,全国大学生全年 共消费497亿元。人均消费每月160元
- □ 有恋人的大学生(51%)全年恋爱花费 322亿元,月均恋爱消费211元,男生比 女生高35%

电脑市场

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



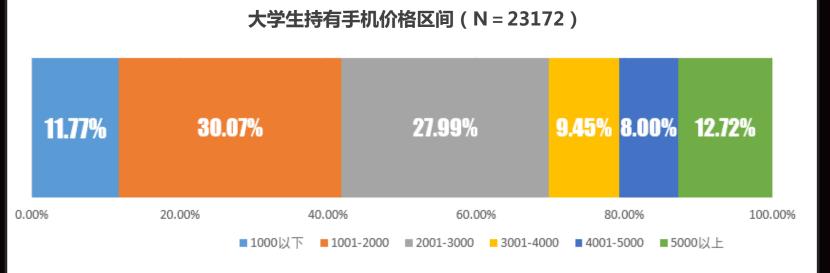


□ 年度总规模363亿元,

平均价格: 4205元/台

- □ 联想成为大学生电脑中 的"街机"
- 】男生更注重实用,女性 更注重外观

campusmarket.com.cn

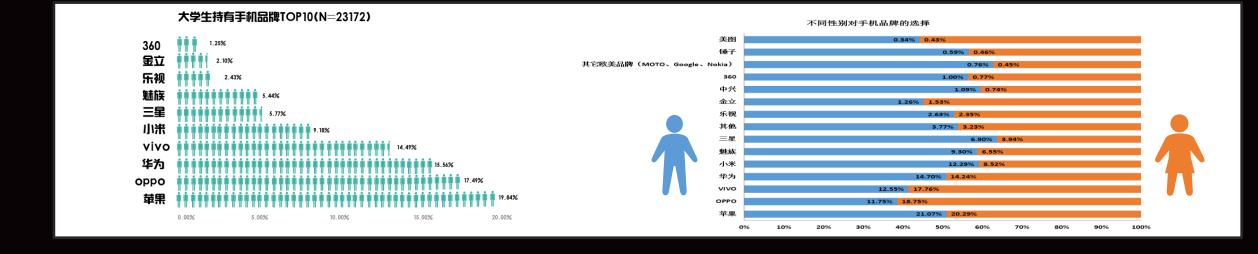


□年度总规模537亿元

口平均购价:2465元/

台。

手机市场 CCMC 中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



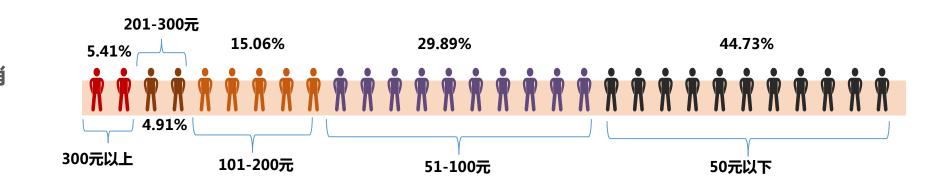
- □ 尽管苹果在单品持有率位居榜首,但国产手机占据主流。
- □ 大学生倾向于价位在1000-3000元之间的手机。

■ 在性别对手机品牌的影响上,女生更倾向于在 拍照。音乐和处观方面有突出表现的手机。

文娱消费

中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

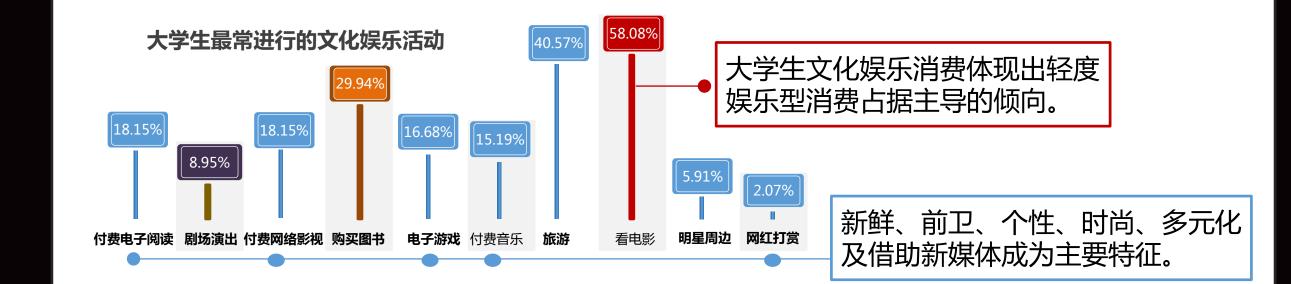




文化娱乐消费市场-年度总规模322亿元,人月均103.5元

文娱消费

CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



研究梗概与发现

大学生群体画像

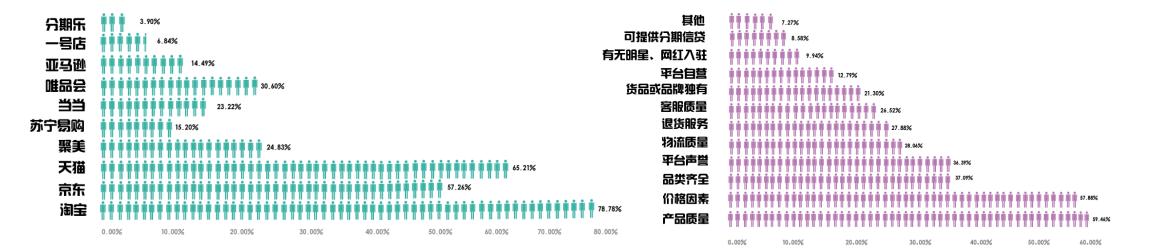
产业结构与布局



电商平台 CCMC 中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn

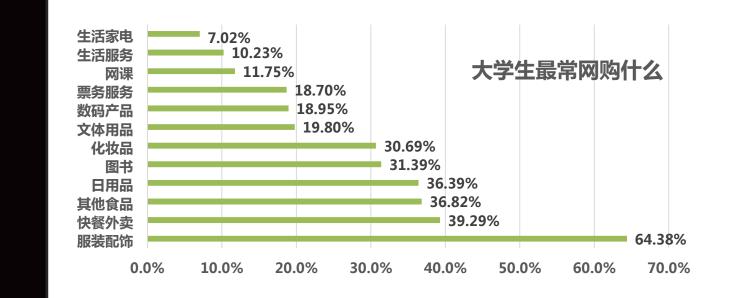
大学生使用最为频繁的网购平台(N=23172)





网购内容

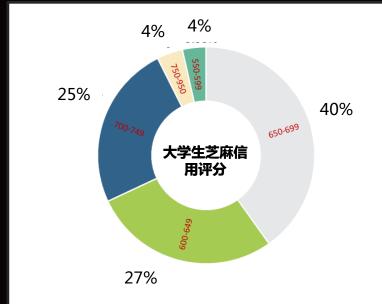
CCMC中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



- □ 大学生更倾向于在网上购买服装配饰、 快餐外卖、零食和日用品等商品。其中
- □ 64.38%的大学生经常网购服装配饰。

信用评分

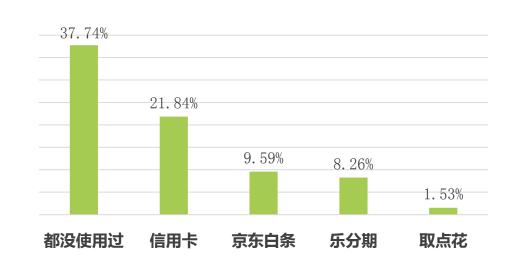
CCMC中国校园市场联盟



随着第三方征信机构的兴起,大学生也掀起了使用信用评分的热潮 □ 免押金租赁自行车、免押金住酒店、免押金借还(雨伞、充电宝等)成

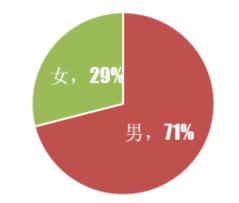
为了芝麻信用评分的重点使用场景

消费借贷 CCMC 中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn



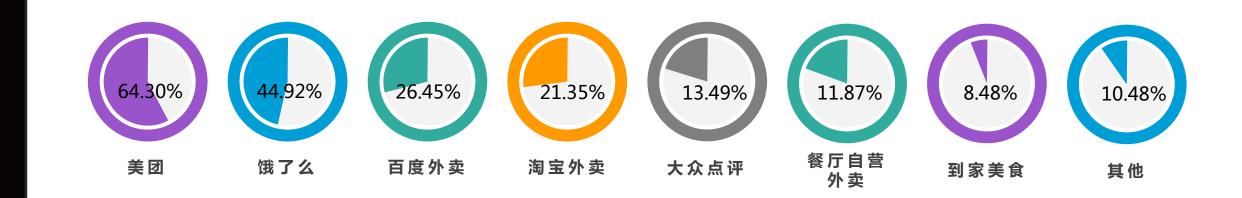


"京东白条" 2016年交易量之最为 Iphone6S与iphone7 "京东白条" 2016年全年男女用户购买比例



外卖情况 CCMC

campusmarket.com.cn



报告总结





] 重视大学生市场的培育与挖掘

大学生群体在消费行为上呈现出理性消费、轻度休闲、注重实用、跟踪时尚的共性特征, 既是现今社会的主力消费群体之一,又是潜在的实力型消费群体。



重视重点资讯平台的运营维护

大学生格外依赖社交平台资讯,在消费心理及行为上易受外部环境影响。为此,需秉持 "大学生在哪里,资讯推送就做到哪里"的思路,做好社交平台运维。



] 重视大学生消费中的潜在问题

不能忽视大学生在消费中存在的极端少数个案,尤其是有带来较大负面社会影响,或危害大学 生自身健康成长的情况,如兼职陷阱、诱导性消费、过度超前消费等。

谢 谢

中国校园市场联盟 campusmarket.com.cn 敬请静候完整版《2016中国校园市场发展报告》



